前中期経営計画の振り返り

2015

2016

2017

2023年度は「総合生活サービスグループへの転換~リアルとデジタルの融合で カスタマーサクセスを実現~」を中期経営ビジョンとする3ヵ年計画の2年目を迎 え、重点方針である「セゾン・パートナー経済圏の確立とグループ間の事業連携強化」 「ペイメント事業の再生」「ファイナンス事業の健全な成長と新たな事業領域への進 出」「グローバル事業の展開加速」を全社一丸となって推進しました。その結果、700 億円の事業利益目標を1年前倒しで達成、新中期経営計画の策定に至りました。

8%程度 ROE 15%程度 自己資本比率 2019-2021年度 2016-2018年度 「2021年度実績] [2018年度実績] [2021年度実績] 105⊨ 55円 配当金 522億円 523億円 増配 事業利益(IFRS) 事業利益(IFRS) 23.2% 24.3% 配当性向 186.8円 **226.4**⊞ EPS EPS 国内事業の堅調な成長(ペイメント事業・ファイナンス事業) 15.3% 15.6% 自己資本比率 自己資本比率 成果 • スルガ銀行㈱との協業開始による金融サービスの多様化と強化 6.2% ROE 6.5% ROE グローバル事業の飛躍的成長に向けた基盤構築 「時価総額] 7.000 6,000 5,000 4,000 3,000 2.000 1,000

2030年に目指す姿と「セゾン・パートナー経済圏」の 構築を目指す

[2024年度目標]

連結事業利益

EPS

700億円

300円超

2022-2023年度

総合生活サービスグループへの転換 リアルとデジタルの融合でカスタマーサクセスを実現

[2023年度実績]

1年前倒しで達成

719億円

453円超

11.2%

16.3%