

平成 16 年 9 月 8 日

各 位

株式会社 りそなホールディングス
りそなカード株式会社
株式会社 クレディセゾン

新クレジットカード「Resona Card+S」(りそなカード セゾン)の発行について

株式会社りそなホールディングス(社長 川田 憲治) りそなカード株式会社(社長 中島 喜勝)と株式会社クレディセゾン(社長 林野 宏)は平成 16 年 2 月 25 日に発表いたしましたクレジットカード事業の強化に向けた業務提携に基づき、これまで以上に幅広いお客さまに対して利便性の高いカードをご提供すべく、新クレジットカード「Resona Card+S」(りそなカード セゾン)を発行いたします。

新カードは、りそなホールディングス傘下銀行の約 600 ケ店にて取扱を開始します。りそな銀行、埼玉りそな銀行、近畿大阪銀行は平成 16 年 10 月 4 日より、奈良銀行では平成 17 年 1 月を目処に取扱を開始いたします。

記

1. 「Resona Card+S」(りそなカード セゾン)の発行

- ・ 新カードは、りそなグループのりそなカードがクレディセゾンと共同開発し発行するもので、クレディセゾンが有する「生活密着型カードのノウハウ」を取り入れ、銀行系カードとして国内で初めて流通系カードのサービスを採用しています。
- ・ 『お客さまからみて、分かりやすい、使いやすいカード』を目指し、「年会費永年無料(一般カード)」「カードポイント有効期限 3 年」(銀行系カードで最長)を基本とし、「西友を始めとする約 1 万ヶ所での優待」等、セゾン カードの特典と、「ATM 時間外手数料無料」等のりそなグループ各銀行の取引に関連する特典を付与し、幅広いお客さまのニーズにお応えします。
- ・ 女性・若年層を意識し、水玉模様で人気の高い草間彌生氏が創作した「赤」を基調とするアートカードと、「りそな」のロゴをモチーフとしたグリーンを基調とするスタンダードカードを用意します。
- ・ 地域密着のサービスとして、埼玉県さいたま市をホームタウンとする J リーグ人気チーム浦和レッズとの各種取組(りそなカードによるオフィシャルパートナーシップの取得)や、東京、大阪、埼玉各地域の有力小売店とのポイント交換制度導入等も検討しています。
- ・ 会員数の目標は、5 年後に 300 万人会員を目指します。

2. りそなカードとクレディセゾンとの業務提携について

- ・ 本年 8 月 7 日、りそなカードの実施した第三者割当増資を全額、クレディセゾンが引き受けをいたしました。増資後の出資比率は 10%となっております。
- ・ また、16 年 7 月にクレディセゾンの横山三雄氏(前クレディセゾン取締役)がりそなカードの副社長に就任、りそなカードではその他、執行役員 1 名、スタッフ 3 名をクレディセゾンから迎え、カード事業戦略の体制強化を図っております。また、りそなカードからクレディセゾンへもスタッフ 3 名を派遣、相互の人材交流を図っております。
- ・ クレディセゾンに「Resona Card+S」(りそなカード セゾン)のバックヤード業務(カード発行、入会審査、請求精算、会員からの問い合わせ対応等)をアウトソーシングします。
- ・ 約 1,600 万人の セゾン カード会員に対し、りそなの金融商品を紹介する等の更なる提携強化も検討しております。

りそなグループでは、クレジットカード事業をリテール業務展開における中核事業の一つとして位置付け、クレディセゾンとの業務提携にもとづき、より一層の事業強化を図ってまいります。

通帳不発行型の特典付総合口座「TIMO」(取扱：りそな銀行、埼玉りそな銀行)等の銀行商品とのクロスセルにより収益向上を図ると共に、お客様の目線に立ち新鮮で魅力あるサービスの創造に注力してまいります。

以 上

【「Resona Card+S」(りそなカード セゾン)商品概要】

取扱開始 (募集開始日)	【一般カード】16年10月4日 【ゴールドカード】16年12月8日(予定)
ブランド	VISA
カードデザイン (2種類)	・ りそなのグリーンを基調としたスタンダードカード ・ 水玉模様で人気の高い「草間 彌生氏」創作のアートカード
サービス特徴	年会費永年無料(一般カード)(ゴールドカードは10,500円) 【セゾン特典】西友5%Off(毎月5,20日)、セゾン優待加盟店1万店で利用、e+チケットサービス(コンサートチケットの優先予約等)、セゾンTBツアーデスク(ご旅行のトータルサービス)、等のセゾンカードの特典が利用できます。 また、セゾンの提供する Super Value Plus(損害保険)等のオプション機能もご利用になれます。 【銀行特典】ご利用される銀行のATM時間外手数料が無料になる他、住宅ローン金利優遇の特典があります。(取扱銀行によって詳細は異なります。)
ポイント制度	1ヶ月のショッピングご利用総額1,000円ごとに1ポイントがつきます(りそなポイント36)。ポイントに応じてプレゼント等をご用意いたしました。 景品については、セゾン 会員向けの交換アイテムの提供(約180アイテム)を受ける他、ポイントによるキャッシュバックを行います。 ・ ポイントの有効期間は、銀行系カード会社で最長の3年間(36ヶ月)(従来は、2年間(当社実績)) ・ 他業種とのポイント交換も、今後検討してまいります。
販売チャネル	・ りそな銀行、埼玉りそな銀行、近畿大阪銀行、奈良銀行の店頭窓口、住宅ローンセンター等(奈良銀行での販売は来年1月を目処としております。) ・ WEB 入会 等

【Resona Card+S(りそなカード セゾン)デビューキャンペーン】

平成16年9月21日より、りそな銀行の渋谷支店、池袋支店、深井支店等10数店舗にて先行受付を開始します。

デビューキャンペーンとして、店頭でご入会いただいた方に、草間彌生デザインの「ハーブティ・マグカップ」または、「オリジナル・ブランケット」をまれなく進呈。さらに、入会后2ヶ月間セゾンの有力提携先である「そごう、西武百貨店、高島屋、西友、パルコ、Loft、プリンスホテル」でカードをご利用いただくと通常より2倍のカードポイントを進呈。また、特典付総合口座「TIMO」(りそな銀行、埼玉りそな銀行のみ取扱)を決済口座にご指定いただいた方には、まれなく100ポイントを進呈、さらに抽選で100名様に1,000ポイントをプレゼントします。

<本件に関するお問い合わせ先>

りそなホールディングス 広報部(東京本社)	TEL. 03-5223-5078
(大阪本社)	TEL. 06-6264-5685
(埼玉分室)	TEL. 048-835-1524
りそなカード 経営企画部	TEL. 03-5255-9817
クレディセゾン 広報室	TEL. 03-3982-0700

< 添付資料 >

《アートカード BY 草間 彌生氏》



《スタンダードカード》



《カード裏面》

