

2004年3月16日

各位

株式会社クレディセゾン  
オリックス株式会社

## クレディセゾンとオリックス、個人向け自動車リース事業で業務提携

株式会社クレディセゾン（本社：東京都豊島区、社長：林野宏）とオリックス株式会社（本社：東京都港区、社長：藤木保彦）は、個人向け自動車リース事業において業務提携いたしました。

今回の業務提携は、1,500万人超のカード会員を有するクレディセゾンと自動車リース業界NO.1のオリックス・オート・リースがこれまで培ってきたインフラやノウハウを活用し、新たな個人向け自動車ビジネスを展開していくものです。

両社は既にオリックス信託銀行の「《セゾン》カードバンキングサービス」で提携（2000年7月）しており、今回は提携第2弾となります。

### < 提携新商品概要 >

商品名称：『《セゾン》マイカーリース』

基本スキーム

対象車両：国産全メーカー、全車種

対象顧客：《セゾン》カード会員（1,571万人：03年12月現在）

両社の役割：

クレディセゾン

- ・ セゾンカードによるリース料決済
- ・ マーケティングツールを活用

個別DMの活用      セゾンカードニュース      折込情報誌「La Saison」

セゾン専用Webサイト「NET ANSWER」

- ・ ポイントプログラムの活用  
《セゾン》永久不滅ポイント2倍プレゼント

オリックス・オート・リース

- ・ 『《セゾン》マイカーリース』付加価値サービス  
「初回車検無料サービス」      「下取車高額売却サポートサービス」  
「得乗レンタ」

### 『《セゾン》マイカーリース』スタート限定企画

特別リース料で特選車をご提供

- ・ 特選車第一弾：日産キューブキュービック 1.4SX 4AT
- ・ ETC 車載器搭載
- ・ 「お好きな登録ナンバー」プレゼント

<提携のメリット>

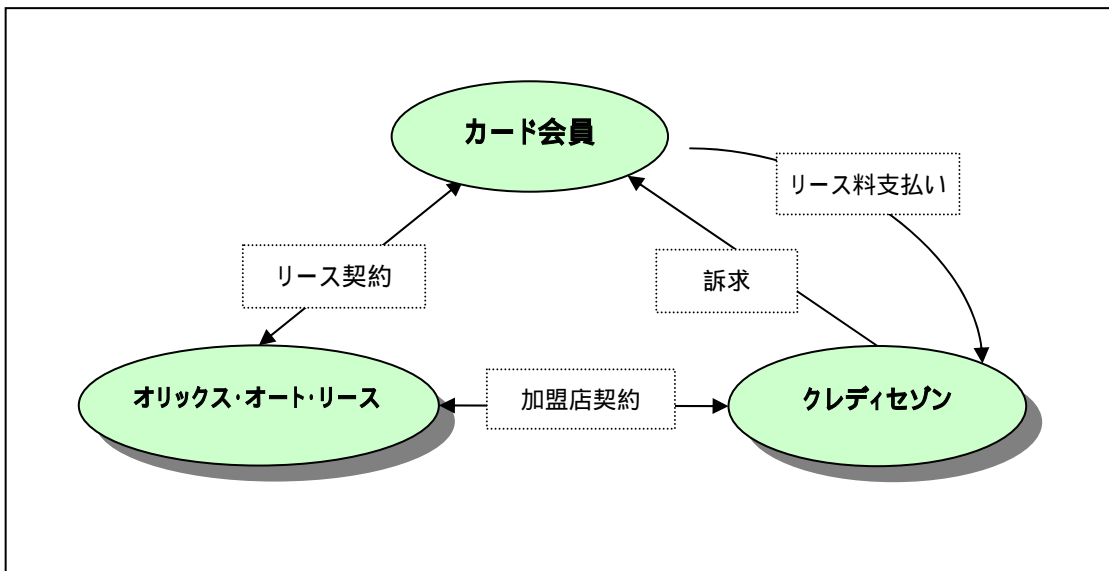
クレディセゾン：クレディセゾンでは自動車関連の顧客サービスとして、自動車保険のコンサルティング販売、ETCカードの発行、ロードサービスの提供、ガソリンスタンドとの提携（出光）など、これまでさまざまなサービスを提供してまいりました。今回の業務提携によって、単独では叶わなかった車両本体に関するサービスの提供を可能とし、オートライフを大切にするお客様へのさらなるサービスの充実を図ってまいります。

オリックス：オリックス・オート・リースではこれまで、付加価値サービスを充実させることにより個人向け自動車リースの浸透と拡大を目指し、法人顧客の職域展開とビジネスパートナーによるチャネル展開に注力してまいりました。今回の提携によりさらにマスマーケットへの展開拡大と個人のお客様の認知度向上を目指します。

新サービスでは、単にコストメリットのみを訴求するのではなく、経営資源を活用した「WIN-WIN」の提携関係を構築する両社ならではのユニークな付加価値サービス商品のご提供を目指しており、今後も更にサービスの充実を図っていく方針です。

以上

【フロー図】



<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社クレディセゾン： 広報室 / 坂本、佐藤  
Tel / 03-3982-0700

オリックス株式会社： 社長室広報グループ / 機谷（ハタニ）、谷合（タニイ）  
Tel / 03-5419-5102