

2002年2月7日

株式会社クレディセゾン  
GE エジソン生命保険株式会社

## クレディセゾンと GE エジソン生命、 包括的提携で合意

1,250万人の《セゾン》カードホルダーに対し、  
更に付加価値の高い金融サービスを提供

本日、株式会社クレディセゾン(本社: 東京都豊島区、代表取締役社長: 林野 宏)をはじめとしたセゾングループ各社(株式会社西武百貨店、株式会社西友など)と GE エジソン生命保険株式会社(本社: 東京都渋谷区、代表取締役社長: K.ローン・ボールドウィン)は、生命保険に関する業務について包括的に提携することを正式に合意しました。

提携内容は、以下の二点を柱としております。

1. セゾン生命保険株式会社(本社: 東京都豊島区、代表取締役会長兼社長: 竹内 敏雄)について、クレディセゾンおよびセゾングループの同社株主は、保有するセゾン生命の全株式を、監督官庁の認可後、GE エジソン生命に譲渡します。譲渡時期は4月を予定しています。セゾン生命と GE エジソン生命は、株式譲渡後1年以内に、監督官庁の認可を得て合併等による事業統合を予定しております。なお、株式譲渡およびその後の事業統合による、セゾン生命の既契約の契約条件変更はありません。

強い財務基盤を持つ GE エジソン生命がセゾン生命の株式を取得し、その後両社が事業統合することによって、セゾン生命のお客様に対し更なる安心と信頼を提供いたします。

2. 株式譲渡後も、セゾン生命および GE エジソン生命はセゾングループにおける主要な生命保険の提供者として、グループのお客様に両社商品を提供します。クレディセゾンは GE エジソン生命と保険募集代理店契約を締結し、約1,250万人の《セゾン》カードホルダーに対し、同社商品の販売を行います。クレディセゾングループは、「サービス先端企業」を理念として、T&E&F(トラベル&エンタテインメント&ファイナンス)など幅広いサービスの拡充を図ってきましたが、今回の提携によって更に付加価値の高い生命保険や資産形成商品を提供できる体制となります。また、セゾングループ各社も、今回の包括的提携により、従業員・関係会社およびその顧客に対してより広範囲なベストソリューションの提供が可能となります。このほか、クレディセゾン、セゾングループ各社と

GE エジソン生命および GE グループは「マーケティング委員会」を設置し、今後の更なる提携の可能性について協議していく予定です。また、クレディセゾンはセゾン生命および統合会社への劣後ローンを継続します。

この包括的提携によるメリットについて、クレディセゾンの林野 宏は次のように述べています。

「クレディセゾンでは、連結対象子会社であるセゾン生命が、高い信用力を持つ GE グループの傘下に入ることで、今後、セゾン生命の一層の営業力強化と財務の健全化が達成され、お客様に対し更なる安心と信頼をご提供できるものと確信しております。」

「また、クレディセゾングループでは、常にお客様の視点で考え、お客様のニーズに応えていく、「サービス先端企業」であり続けたいと考えています。そのためには、資本の枠組みにとらわれることなく、各業界で特色のある有力企業と提携することで、より安心感のある革新的なサービスを提供していけるものと考えています。今回、GE という優れた経営基盤と強固な財務力を持つグループとの提携を果たしたことで、1,250 万人の《セゾン》カードホルダーに対し、付加価値の高い、従来とは異なる全く新しい創造的サービスを提供していきたいと考えています。」

また、GE エジソン生命のローン・ボールドウィンはこの提携のメリットについて次のように述べています。

「セゾン生命はコンサルティング営業に大変優れており、400 名以上の優秀なライフスペシャリストを通じて、今後当社商品を含め、より広範囲に、より価値のあるサービスを提供できる体制が整うことを大変嬉しく思います。また、クレディセゾンおよびそのグループ各社が当社の保険代理店になっていただくことによって、《セゾン》カードホルダーをはじめセゾングループのお客様に対して、その様々なニーズにお応えできる体制が強化されます。クレディセゾングループは優れたダイレクト・マーケティングのノウハウをもっており、この包括的業務提携を通じて、当社がその優れたノウハウを継承し更に発展させていけるものと確信しております。」

また、セゾン生命の竹内 敏雄は、同社のメリットを次のように述べています。

「当社がかねてより、生保大競争時代において顧客の信頼を得て勝ち残っていくためには、強い資本金、グローバルな運用力、革新的商品開発力、巨額のコンピューター投資などが必要不可欠であると考えており、今回の提携は、当社のそうした戦略ニーズに合致するものです。」

「今回の合意により、セゾン生命は、新しいパートナーである GE エジソン生命の強い信用力と資本金に支えられて、高い格付けを獲得することが期待できます。そのような会社の信用力の向上は、セゾン生命の既契約者ならびに潜在顧客の当社に対する安心と信頼を高め、当社の中核であるコンサルティング営業ラインの急速な強化と拡大を可能にします。今後は、早急に業界随一のコンサルティング力を有するライフスペシャリスト営業組織を強化し、顧客に対して最大の付加価値を提供することを目指して参ります。」

\*\*\*\*\*

### (クレディセゾン概略)

クレディセゾンはサービス先端企業として、新しい時代のカードビジネス思想を確立し、クレジットビジネス No1 企業になることを目指しています。

クレディセゾンは VISA / MasterCard / JCB / AMERICAN EXPRESS という 4 つの国際ブランドと提携した国際カード、《セゾン》カードを発行し、2001 年 9 月の中間期においてカード会員数 1,250 万人、稼働会員数 710 万人とクレジットカード会社でトップレベルの地位を獲得しています。

クレディセゾンの事業戦略は、提携戦略、ネットワーク戦略、IT 戦略ならびに革新的なビジネスモデルの構築を柱に展開しています。強みである戦略的な提携や、新しいネットワークの構築をさらに拡大するとともに、情報化社会に対応した e ビジネスの分野でも積極的に取り組んでいます。

### (セゾン生命概略)

セゾン生命は 1975 年の創立時に日本で初めて「コンサルティングセールス」という保険の販売手法を導入しました。以来一貫して、専門教育を受けたライフスペシャリスト(営業職社員)により、生命保険だけではなく顧客の資産形成全てにわたるコンサルティングを展開しています。また、クレディセゾンのデータベースと最先端のマーケティングテクノロジーを活用したダイレクトマーケティングやインターネット通販も展開しています。

### (GE エジソン生命概略)

GE エジソン生命は、GE の一員である GE ファイナンシャルの日本法人で、スタンダード & プアーズ(S&P)より保険財務力格付け「AA」、ムーディーズより保険財務格付け「Aa2」、株式会社日本格付研究所(JCR)より保険金支払能力格付け「AA」を取得しています。

GE ファイナンシャル(GE キャピタルの、消費者向保険および資産運用サービス部門)は、資産形成、保障、退職後プランを提供しています。その商品は、生命保険、年金保険、投資信託、退職金運用プラン、長期介護保険、医療費保険、自動車保険など金融商品の他、旅行サービスや自動車クラブなど多岐にわたり、様々なチャネルを通じて提供されています。本社をヴァージニア州リッチモンドに置く GE ファイナンシャルは、GE キャピタルの 100% 子会社で、世界 16 ヶ国に拠点をもち、1,150 億ドル以上の資産を運用しています。

GE はサービス、技術、製造における多角的な企業であり、世界中で幅広い分野で事業を展開しています。発明家として有名なトーマス・エジソンを創業者の一人として設立された GE は、明治時代より 100 年以上にわたり日本で事業を行っております。

< 本件に関するお問い合わせ先 >

#### 株式会社クレディセゾン

広報室 林 貢、坂本 歩 (Tel: 03-3982-0700, Fax: 03-5391-4392)

#### GE エジソン生命保険株式会社

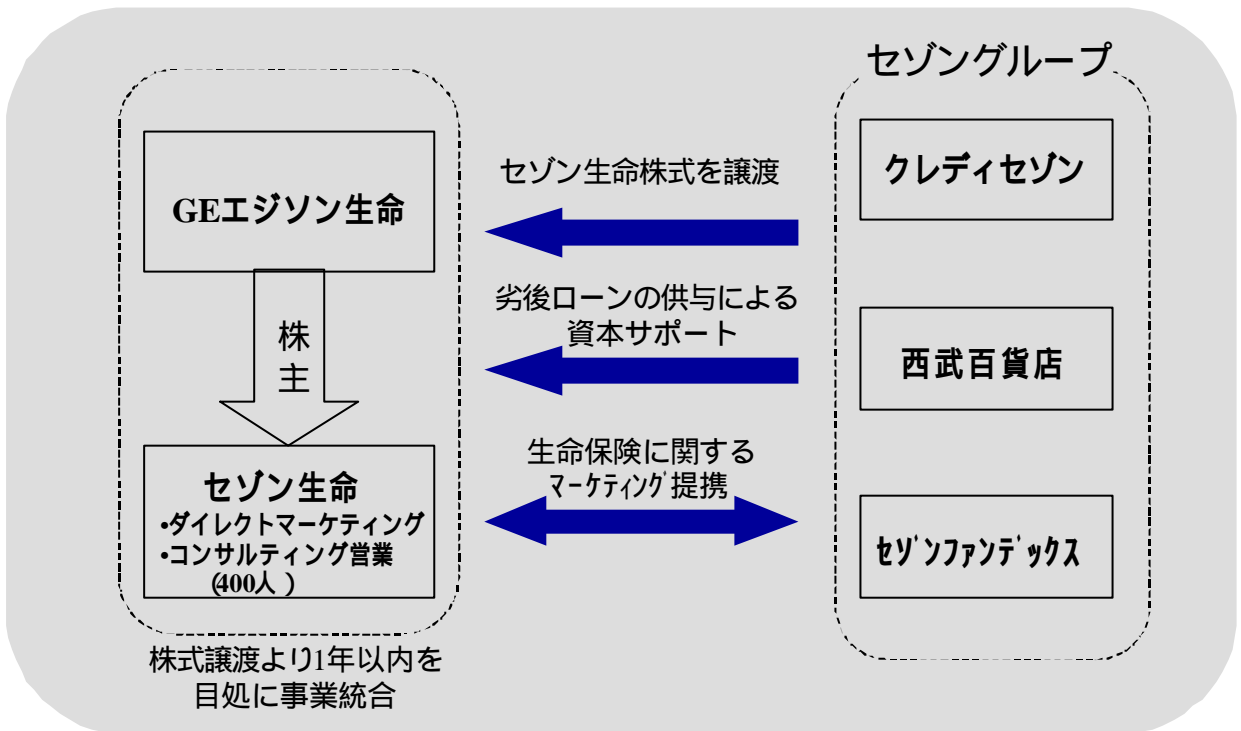
広報 甲斐 達郎、森口 美由紀 (Tel: 03-5457-8470, Fax: 03-5457-8013)

#### セゾン生命保険株式会社

秘書室 山下 史、村井 浩一 (Tel: 03-3983-9530, Fax: 03-3980-1349)

# 包括的提携図

GE グループのサポート



保険等金融サービスを含む、幅広く付加価値のある商品を提供



セゾングループの顧客基盤

- 《セゾン》カードメンバー(約1,250万人)を含む、セゾングループ顧客
- セゾングループの従業員
- ヤソングループの関係会社